



PLAN DE NEGOCIOS MÁS VENTAS

Para el negocio MÁS IMPORTANTE...

“Si usted vende bienes, productos o presta servicios de cualquier naturaleza, este plan de negocios es para usted. EL PLAN DE NEGOCIOS MÁS VENTAS abarca todos los sectores del comercio y servicios de su localidad o región”.

Es indiscutible que cada vez la situación económica y financiera se cierra más y más en un pequeño círculo de empresarios poderosos; dejando de lado a la gran mayoría de microempresas y negocios de nuestra localidad que no tienen ninguna estrategia de ventas ni mucho menos las herramientas o elementos suficientes para subsistir en nuestro actual mundo de negocios y que en vez de tener garantizada una situación financiera saludable y fortificada solo agonizan y esperan el momento de la inevitable y dolorosa retirada; que en muchos de los casos nos deja con numerosas deudas y relaciones de todo tipo destrozadas. Ante el incontenible fenómeno de la tan famosa globalización, donde solo venderán y negociarán los grandes empresarios que cuentan con todo lo necesario para hacer riquezas, en DESISCOM... Milenio! contamos con todas las herramientas y elementos necesarios para garantizar una larga vida económicamente saludable a las microempresas y negocios de la localidad. Todo negocio o empresa que desee la sombra del PLAN DE NEGOCIOS MÁS VENTAS gozará de los innumerables beneficios que dicho plan proporciona al comercio local, porque para esto fue pensado y diseñado dicho plan de negocios.

Si usted es de los empresarios o comerciantes que creen y piensan que implementando las herramientas adecuadas y contando con los elementos necesarios para lograr un volumen mayor de ventas en su empresa o negocio entonces usted ha encontrado la solución perfecta y se encuentra en sus manos: EL PLAN DE NEGOCIOS MÁS VENTAS es para usted.

Todo buen plan requiere de grandes esfuerzos y de una colaboración enorme por parte de todos y de cada uno de los integrantes. Al formar parte de un plan se requiere indiscutiblemente de la colaboración en equipo. Y todos los que pertenecemos al plan de negocios MAS VENTAS somos un gran equipo donde todos tenemos nuestra función y si la ejercemos adecuadamente estaremos llevando al TRIUNFO a nuestro GRAN EQUIPO y seremos los campeones del comercio local en nuestra propia casa.

¿En qué consiste el plan de negocios MÁS VENTAS?

Este proyecto pretende activar el sector comercial y de servicios su localidad, mediante la utilización de tarjetas de crédito emitidas, controladas y validadas por DESISCOM... Milenio! mediante un sistema de computo moderno diseñado y desarrollado con tecnología de punta para los fines comerciales de las empresas y negocios participantes; cubre todas las necesidades de un Punto de Venta rápido y efectivo para hacer comercio a gran escala mediante la utilización de nuestras propias tarjetas de crédito.

**¿Cuál es la finalidad fundamental del plan de negocios MÁS VENTAS?**

La finalidad primordial de este plan de negocios es la reactivación total del comercio local/regional de todas las empresas y negocios ubicados en la localidad o región. El propósito fundamental es el de lograr un incremento significativo y constante de nuestras ventas, haciendo del tan conocido CONSUMISMO uno de nuestros valiosos aliados. Este plan de negocios promete que por lo menos el 50% del dinero local no se vaya a otros lados sino que se quede aquí y siga circulando localmente de tal forma que genere estabilidad económica y empleos para que siempre haya la derrama económica constante y creciente que hará florecer nuestra localidad.

¿A quien va dirigido este plan de negocios MÁS VENTAS?

Este plan de negocios va dirigido al público en general, cautivando en promedio el 80% de este sector, incitándolo a comprar a crédito/contado en las empresas o negocios participantes de la localidad. La idea principal es que al entregar nuestras tarjetas de crédito los consumidores en cuestión puedan comprar lo que deseen en cualquiera de los comercios participantes, de acuerdo a su saldo y crédito disponibles.

¿Quiénes pueden participar en el plan de negocios MÁS VENTAS?

Pueden participar todas las empresas o negocios que vendan bienes, productos y servicios de cualquier naturaleza que deseen incrementar sus ventas a un ritmo creciente, constante y de manera significativa, a corto, mediano y largo plazo. Podrán participar todos los sectores del comercio y servicios que así lo deseen.

¿Cuál es la mecánica del plan de negocios MÁS VENTAS?

DEISCOM... Milenio! otorgará, controlará, administrará y cobrará el importe de los saldos utilizados por los clientes de la siguiente forma:

Se emitirán tarjetas de crédito en el siguiente orden, según la solvencia de cada cliente

	Monto del crédito	Mínimo ingreso mensual
1	5,000.00	10,000.00
2	4,000.00	8,000.00
3	3,000.00	6,000.00
4	2,000.00	4,000.00
5	1,000.00	2,000.00
6	500.00	1,000.00

La empresa o negocio que origino el crédito ganará utilidades del 1% mensual a 3 meses, 1.25% mensual a 6 meses, 1.50% mensual a 9 meses y el 1.75% mensual a 12 meses sobre el monto financiado.

Cabe aclarar que en los planes de financiamiento de más de 12 meses la utilidad que se pagará a los afiliados al plan de negocios será del 2% mensual.

Estas comisiones se mantendrán siempre y cuando los afiliados realicen los financiamientos, es decir, que soporten el tiempo de financiamiento que los tarjetahabientes le han solicitado. En caso de que DEISCOM... Milenio! liquidará el adeudo del tarjetahabiente al siguiente día hábil no habrá ningún cargo por concepto de comisiones.

DESISCOM... Milenio!

DEsarrollo de SIStemas de COMputo... para el nuevo Milenio!

-- "Expertos en computación, comunicaciones, financiamientos, créditos, cobranza y ventas"



Los intereses que se le cobraran a los tarjetahabientes se mantendrán hasta que estos demuestren ser clientes responsables y van en función del monto, tiempo a financiar y respuesta de pago. La idea final de los intereses que los clientes pagarán por los financiamientos llegue a una tasa promedio anual del 30% dándole derecho a créditos mayores.

Propósito principal del plan de negocios MÁS VENTAS

Sin duda, el propósito principal es la de tener más ventas en nuestra empresa o negocio pero de trasfondo existen elementos de gran envergadura para ser parte de este plan de negocios tales como: mayor y eficaz retención del dinero en nuestra localidad de tal forma evitar que la mayor parte del dinero del municipio no abandone nuestra localidad sino que se quede para activar y enriquecer a nuestra bella ciudad, originando un sin fin de beneficios entre ellos el empleo y mejorar la solvencia económica de nuestros consumidores locales.

Beneficios de pertenecer al plan de negocios MÁS VENTAS

Pertenecer a una asociación que se preocupa por la actual situación económica de la localidad y que mediante la implementación de métodos y técnicas modernas y uso de tecnología de punta permitirá a todos los miembros de este plan la seguridad y certeza necesarias para enfrentar audaz e inteligentemente a la inestable y cada vez disminuida economía local.

El plan de negocios MÁS VENTAS cuenta con todos los elementos necesarios para ejercer eficazmente la contingencia urgente de cubrirnos las espaldas ante la amenazante e incontenible globalización que nos acecha. Si permitimos que las ventas sigan el curso actual se pronostica que más del 90% de las empresas y negocios actuales quebrarán en un mediano y largo plazo en manos de las gigantescas cadenas transnacionales y nacionales que se dan el lujo de aplicar planes de ventas en suma desventaja con nuestro comercio local.

Al pertenecer y defender el plan de negocios MÁS VENTAS nos estamos asegurando de tener un futuro más prometedor y brillante en comparación del que nos acecha que sin los más mínimos escrúpulos pretende apoderarse o se apodera de nuestro mercado local llevándose a otros países o estados el dinero que tanta falta hace sea reinvertido localmente.

Al implementar el plan de negocios MÁS VENTAS localmente estaremos asegurando que el patrimonio que tanto esfuerzo nos ha costado forjar realmente pase a manos de nuestros hijos y no se pierda en el esfuerzo inútil, individual y egoísta que siempre profesamos. Estamos a tiempo de salvar las riendas de nuestro comercio local y de hacer florecer nuestra tan marchitada economía, que solo vemos pasar frente a nuestros ojos sin poder ser parte de ella por nuestras exageraciones y erráticos egoísmos sin causa y fundamento económico.

Otro de los grandes beneficios de pertenecer a este plan de negocios consiste en la sustentación firme de nuestras empresas y negocios con un futuro real y mejorado en comparación con la situación actual.

Mediante la implementación rápida y eficaz del plan de negocios MÁS VENTAS estaremos un paso adelante tanto en la ofensiva como a en la defensiva comercial, defensa y ofensiva perfectamente instrumentada y respaldada por todas las empresas y comercios locales que se sumen al plan de negocios que se propone en este documento. Sino podemos repeler el duro golpe económico, que ya tenemos o el que nos espera, por lo menos intentemos hacer algo al respecto, sin quedarse con las manos cruzadas solo viendo como se desvanece el futuro que un día de antaño

DEISCOM... Milenio!

DEsarrollo de SIStemas de COMputo... para el nuevo Milenio!

-- "Expertos en computación, comunicaciones, financiamientos, créditos, cobranza y ventas"



soñamos y deslumbramos viendo que nuestros hijos vivirían mejor de lo que ayer y hoy nosotros vivimos.

Un beneficio contundente y totalmente atractivo del plan de negocios MÁS VENTAS será el de financiar a las empresas o negocios participantes sin más garantías que la confianza y fe que ustedes depositan en nosotros. Los financiamientos se realizan en función del tiempo y del monto total, a la fecha, de los créditos concedidos a los tarjetahabientes y estarán disponibles a partir del primer día del 2do. año de haberse afiliado a nuestro plan de negocios MAS VENTAS.

¿Cómo contribuir al plan de negocios MÁS VENTAS?

Ofreciendo nuestros productos y/o servicios a un plan de crédito a 3, 6, 9 y 12 meses a todos los clientes que se les entregue la tarjeta denominada MÁS COMPRAS (marca propiedad de DEISCOM... Milenio!) con montos de crédito inicial de 500, 1000, 2000, 3000, 4000 y 5000 pesos según el ingreso mensual y factibilidad de los clientes en cuestión.

Como primer paso tendremos que mover solo cuentas de crédito al plazo más corto, que es a 3 meses, de tal forma que exista una recuperación rápida de nuestros inventarios y no tengamos que esperar un año o más para lograr ventas exitosas durante el primer trimestre. Si el crédito concedido es a 3 meses y el pago que los clientes tienen que hacer es mensual entonces estaríamos teniendo una recuperación del 33.33% del monto de nuestras ventas durante el primer mes, el 66.66% durante el segundo mes y el 100% durante el tercer mes. Al finalizar el trimestre habremos recuperado la inversión. Cabe aclarar que algunos clientes liquidarán su adeudo antes de los 3 meses y quizás otros se prolonguen hasta el cuarto mes y uno que otro necesite más tiempo para saldar su crédito, pero más del 80% de clientes serán clientes que estarán pagando puntualmente.

En el caso de clientes con morosidad nuestro departamento de cobranza estará pendiente y encima de los clientes en cuestión el tiempo necesario para que se pongan al corriente o liquiden su adeudo a la brevedad posible. El trabajo de DEISCOM... Milenio! consistirá en que exista una excelente cobranza, una formidable administración de las tarjetas de crédito y un contundente despacho jurídico con la habilidad de recuperar la cartera vencida en el tiempo necesario, garantizando así hasta un 99% de recuperación real dentro de los tiempos y formas legales que marcan la ley.

¿Por qué pertenecer al plan de negocios MÁS VENTAS?

Es la solución ideal para lograr altos volúmenes de ventas que permitan mantener, ampliar y desarrollar totalmente a nuestra empresa o negocio.

Nos da la oportunidad de desarrollarnos con éxito seguro y contundente.

El plan de negocios MÁS VENTAS nos permite generar empleos y lo que es más importante abre las posibilidades de una reactivación y estabilización de la economía real y factible de nuestra localidad pues el dinero que entra no tendrá que irse fuera de nuestra localidad esto implica abundancia y prosperidad para todos.

El plan de negocios MÁS VENTAS genera oportunidades comerciales competitivas y permite una distribución justa de las riquezas en función de lo que estemos dispuestos a dar.

El plan de negocios MÁS VENTAS es un producto altamente rentable que en comparación con otros productos permite llegar realmente a nuestro mercado: el consumidor final y a quienes va enfocado nuestro comercio.

Aliados del plan de negocios MÁS VENTAS

Toda empresa o negocio originario de nuestra localidad puede ser el aliado perfecto para este plan de negocios. La invitación y la oportunidad de pertenecer a una solución real y urgente es hoy y

Av. Benito Juárez #2 Int. 1 (Edificio CANACO), Col. Centro, Iguala de la Independencia, Gro. 4/7

Tels. (01 733) 334-1994

(01 55) 1204-1077

www.masventas.com.mx

www.mascompras.com.mx

www.desiscom.com

info@masventas.com.mx

DESISCOM... Milenio!

DEsarrollo de SIStemas de COMputo... para el nuevo Milenio!

-- "Expertos en computación, comunicaciones, financiamientos, créditos, cobranza y ventas"



ahora. Usted amigo comerciante puede ser nuestro gran aliado y lo que es más importante podrá disfrutar de todos los beneficios que proporciona nuestro plan de negocios denominado MÁS VENTAS.

Derrama económica inicial del plan de negocios MÁS VENTAS.

Durante los primeros 12 meses DESISCOM... Milenio! estará otorgando créditos a los consumidores finales con un valor total a los \$126,000,000.00 (Ciento veintiséis millones de pesos). Esto es apenas el 7% aproximadamente (de lo poco que podremos recuperar) en comparación de lo que las cadenas transnacionales y nacionales se llevan de nuestra localidad o región al año.

mes	Derrama económica asegurada que seguirá circulando localmente	Clientes promedio a beneficiar (de \$1,000.00 crédito)	Clientes promedio para cada negocio (3000 negocios aproximadamente)
1	5,000,000.00	500	0.166
2	6,000,000.00	600	0.200
3	7,000,000.00	700	0.233
4	8,000,000.00	800	0.266
5	9,000,000.00	900	0.300
6	10,000,000.00	1,000	0.333
7	11,000,000.00	1,100	0.366
8	12,000,000.00	1,200	0.400
9	13,000,000.00	1,300	0.433
10	14,000,000.00	1,400	0.466
11	15,000,000.00	1,500	0.500
12	16,000,000.00	1,600	0.533
TOTALES	126,000,000.00	12,600	4.200

Esta meta (de 126 millones) es pequeña en comparación a los 1,800 millones de pesos anuales promedio que el comercio de nuestro municipio es capaz de mover. Necesitaríamos más de 14 años para lograr colocar el total del monto mencionado. Sin embargo esto se realizará en función de la demanda de crédito requerida en su momento y forma.

Responsabilidad y seriedad del plan de negocios MÁS VENTAS

En DESISCOM... Milenio! somos personas altamente honestas, confiables, responsables y trabajadoras con un alto índice de ética moral. Comprometidos totalmente con la comunidad local de empresarios y comerciantes para generar MÁS VENTAS pero al mismo tiempo con una entrega analítica, sistemática y perspicaz hacia los posibles sujetos del crédito MÁS COMPRAS.

Las ideas valen a peso la docena y se consiguen por montón pero el verdadero motor que las impulsa, que las hace valer y las vuelve envidiables e invaluable es LA ACCIÓN y un buen plan hoy es mejor que un plan perfecto para el mañana.

En DESISCOM... Milenio! nuestras ideas se encuentran en acción constante y la prueba de esto es este documento invitándole a formar parte de este muy excelente plan de negocios denominado MÁS VENTAS.

DESISCOM... Milenio!

DEsarrollo de SISistemas de COMputo... para el nuevo Milenio!

-- "Expertos en computación, comunicaciones, financiamientos, créditos, cobranza y ventas"



El plan de negocios MÁS VENTAS no es exclusivo de alguien en particular, todos podemos participar y contribuir con nuestro granito de arena para fomentar la reactivación parcial y de ser posible total de la economía de nuestra hermosa y muy bella ciudad; que depende totalmente del comercio local para su subsistencia.

Dejemos de subsistir, hay que darnos la oportunidad de vivir, y vivir bien, de mejorar nuestro entorno social que depende en gran parte del dinero, dinero que se llevan a otras partes (nuestro comercio es un saco roto), dinero que se puede retener y reinyectar constantemente mediante nuestro valioso comercio y servicios. No ponga en saco roto lo que este plan de negocios puede hacer por usted, por su comunidad, por su familia, por sus hijos, por los que usted tanto ama no pierda más tiempo y decídase a formar parte de un verdadero plan de negocios. Entre más tiempo pase más lejos estaremos, y quizás sea imposible de lograr una verdadera reactivación de nuestra empresa o negocio y lo que es peor aun hay muchas posibilidades de perder lo que tanto sacrificio y esfuerzo nos ha costado y defendemos.

Si usted decide ser un aliado del plan de negocios MÁS VENTAS:

El sistema principal de ventas consistirá en lo siguiente: 1 línea de teléfono disponible para llamar a nuestro centro de operaciones para la validación de las operaciones realizadas mediante la tarjeta de crédito MÁS COMPRAS, donde se tomarán en cuenta factores tales como la disposición de crédito del tarjetahabiente para cubrir el total de la compra en cuestión, verificar si su crédito no esta bloqueado por atrasos en sus pagos o reportes de extravío o robo. Una vez autorizada la operación se le pedirá su número de afiliación y la del tarjetahabiente para efectuar los cargos correctamente. Los datos siempre serán confirmados en el momento de la llamada para evitar confusiones, mal entendidos y posibles atrasos en la recuperación de las cuentas y la cobranza.

Este es el esquema a seguir tanto para los tarjetahabientes como para los afiliados. En este esquema se muestran las fechas en las que los tarjetahabientes realizan sus compras y las fechas en las que DESISCOM... Milenio! comenzará a reportar el primer pago correspondiente a las fechas indicadas:

Las compras que se realizan del...	Los pagos inician el...
del 21 de noviembre al 20 de diciembre	25 de enero
del 21 de diciembre al 20 de enero	25 de febrero
del 21 de enero al 20 de febrero	25 de marzo
del 21 de febrero al 20 marzo	25 de abril
del 21 de marzo al 20 de abril	25 de mayo
del 21 de abril al 20 de mayo	25 de junio
del 21 de mayo al 20 junio	25 de julio
del 21 de junio al 20 de julio	25 de agosto
del 21 de julio al 20 de agosto	25 de septiembre
del 21 de agosto al 20 de septiembre	25 de octubre
del 21 de septiembre al 20 de octubre	25 de noviembre
del 21 de octubre al 20 de noviembre	25 de diciembre

El siguiente esquema se aplicará por única ocasión a los tarjetahabientes que realizan su primer compra, y según la fecha en que efectuó dicha compra se canalizará para designar el **día** del mes en que debe efectuar los pagos correspondientes. Es muy importante recalcar a los tarjetahabientes el día (5 o 20) de cada mes en el que le corresponderá efectuar sus pagos correspondientes:



Para su primer compra, si compra en...		primer pago y día de pagos	
noviembre - diciembre	del 21 al 5	20	diciembre
diciembre	del 6 al 20	5	enero
diciembre - enero	del 21 al 5	20	enero
enero	del 6 al 20	5	febrero
enero - febrero	del 21 al 5	20	febrero
febrero	del 6 al 20	5	marzo
febrero-marzo	del 21 al 5	20	marzo
marzo	del 6 al 20	5	abril
marzo-abril	del 21 al 5	20	abril
abril	del 6 al 20	5	mayo
abril - mayo	del 21 al 5	20	mayo
mayo	del 6 al 20	5	junio
mayo - junio	del 21 al 5	20	junio
junio	del 6 al 20	5	julio
junio - julio	del 21 al 5	20	julio
julio	del 6 al 20	5	agosto
julio - agosto	del 21 al 5	20	agosto
agosto	del 6 al 20	5	septiembre
agosto - septiembre	del 21 al 5	20	septiembre
septiembre	del 6 al 20	5	octubre
septiembre - octubre	del 21 al 5	20	octubre
octubre	del 6 al 20	5	noviembre
octubre - noviembre	del 21 al 5	20	noviembre
noviembre	del 6 al 20	5	diciembre

"Si todos contribuimos con nuestro granito de arena seguramente lograremos una sociedad mejor, con mayores oportunidades y menor impacto social en cuanto a delincuencia y desempleo. Si queremos mejor nuestra vida entonces contribuyamos a mejorar nuestro entorno afiliándonos AL PLAN DE NEGOCIOS MÁS VENTAS, participando activamente en los intereses de nuestro negocio.

Si usted ha decidido ser un aliado del plan de negocios que se mencionan en estas páginas no pierda más tiempo y acuda a nuestras oficinas para llenar su solicitud de afiliación y en su caso firmar el contrato respectivo y empezar a trabajar lo más pronto posible.

EL PLAN DE NEGOCIOS MAS VENTAS empezará a operar a partir del 1° de Abril del año 2007, queremos contarlo entre uno de nuestros importantes aliados. Hagamos historia participando en una de las mejores soluciones creada en nuestros tiempos para el comercio establecido de nuestra ciudad".

ATTE

EC J. DANIEL SOLÍS A.

**DIRECTOR GENERAL
DESISCOM... Milenio!**